

# Vertriebsleiter (m/w/d)

(256)

📍 Standort: Neu-Ulm 📄 Anstellungsart(en): Direktvermittlung

## Leitung Vertrieb (m/w/d)

Unser Mandant, ein etabliertes Unternehmen mit über 50 Jahren Erfahrung, zählt in Deutschland und weltweit zu den führenden Anbietern im Bereich Medizintechnik. Mit mehr als 120 Medizinprodukteberatern im Außendienst und rund 200 Mitarbeitenden am Standort Neu-Ulm gestaltet er Innovation und Qualität. Zur Verstärkung des Führungsteams suchen wir für unseren Mandanten eine engagierte Persönlichkeit für die **Leitung Vertrieb (m/w/d)**.

### Ihre Aufgaben:

- Strategische und operative Steuerung des gesamten Vertriebsbereichs in Deutschland und Österreich
- Führung und Weiterentwicklung eines mehrköpfigen Vertriebsteams
- Optimierung bestehender Vertriebsprozesse und aktive Mitgestaltung an zukünftigen Vertriebsstrategien
- Koordination bereichsübergreifender Angebotsprozesse – insbesondere zwischen Vertrieb, Technik und Produktion
- Weiterentwicklung der Preis- und Kalkulationsmodelle
- Betreuung von Schlüsselkunden sowie Aufbau neuer Vertriebspartnerschaften
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Chancen
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen

### Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Medizintechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung in einer Führungsposition im Vertrieb, idealerweise in der Medizintechnik, im Gesundheitswesen oder in einer beratungsintensiven Branche
- Nachweisliche Erfolge in der Führung und Weiterentwicklung von Vertriebsteams sowie in der Steuerung komplexer Vertriebsprojekte
- Fundierte Kenntnisse in der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien sowie in der Optimierung von Vertriebsprozessen
- Erfahrung im Key Account Management sowie im Aufbau und der Pflege langfristiger Kunden- und Vertriebspartnerschaften
- Ausgeprägtes unternehmerisches Denken sowie eine strategische und zugleich hands-on-orientierte Arbeitsweise
- Sehr gute kommunikative und analytische Fähigkeiten gepaart mit Verhandlungsstärke und einem souveränen Auftreten
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und vertriebsrelevanten KPIs
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft für Einsätze in Deutschland und Österreich

## **Das bietet Ihnen unser Mandant:**

- Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Führungsposition in einem wachstumsstarken, international aufgestellten Unternehmen
- Gestaltungsspielraum für eigene Ideen und Konzepte
- Ein attraktives Gehaltspaket mit Zusatzleistungen
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Betriebliche Altersvorsorge mit überdurchschnittlicher Bezuschussung
- Moderne Arbeitsbedingungen, ein motiviertes Team und flache Hierarchien
- Langfristige Entwicklungsperspektiven
- Lease-a-Bike sowie viele weitere attraktive Benefits

## **PM Personal**

### **Tamara Dietrich**

Senior Consultant

Mobil: +49 151 54503796

E-Mail: [t.dietrich@pmpersonal.de](mailto:t.dietrich@pmpersonal.de)

PM Personal GmbH

Magirus-Deutz-Str. 14

D- 89077 Ulm

[www.pmpersonal.de](http://www.pmpersonal.de)