

Unternehmensangebot

PERFECT MATCH!

Die PM Personal besteht aus einem Team von langjährig erfahrenen Profis in der Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung mit hervorragenden Kontakten zu namhaften Unternehmen und hat sich zum Ziel gesetzt, den Markt der Personaldienstleistung in der Alb/Donau-Region neu zu beleben.

Das dynamische Unternehmen hat sich in kurzer Zeit zu einer Top-Adresse für Jobsuchende im gewerblich-technischen und kaufmännischen Bereich entwickelt.

Nicht zuletzt dank Ihnen, unseren engagierten und leistungsorientierten Mitarbeiter/innen bei unseren Kunden.

PM steht für PERFECT MATCH – das ist unser Auftrag.

Machen Sie den ersten Schritt und schicken Sie uns Ihre Bewerbung – Sie werden es nicht bereuen!

Wir versprechen Ihnen nicht das Blaue vom Himmel herunter – aber wir werden alles dafür tun, um Ihnen Ihre Berufswünsche zu erfüllen.

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst für den Produktbereich Ästhetik - Region Stuttgart

(276)

 Standort: Neu-Ulm  Anstellungsart(en): Direktvermittlung  Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche

Wir vermitteln Fach- und Führungskräfte direkt an unsere Unternehmenskunden, sowohl in mittleren wie in gehobenen Führungspositionen. Diese Positionen sind exakt auf Ihre Qualifikationen und beruflichen Ziele zugeschnitten. Wir begleiten und beraten Sie während des ganzen Bewerbungsprozesses bis hin zum Vertragsabschluss. Namhafte Kunden aus spannenden und zukunftsorientierten Branchen mit hohem Wachstumspotenzial vertrauen uns Ihre Vakanzen an. Schauen Sie in unsere Stellenangebote zur Direktvermittlung, oder schicken uns eine Initiativbewerbung.

Aktuell suchen wir für unseren weltweit agierenden, erfolgreichen Kunden aus dem Bereich Medizintechnik ab sofort einen **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst für den Produktbereich Ästhetik - Region Stuttgart** - in Direktvermittlung.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Aktiver Vertrieb von Medizinprodukten im Bereich der Ästhetischen Medizin
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen
- Abschluss von Verträgen gemäß den allgemeinen Geschäftsbedingungen
- Beratung und Schulung von Kunden zu den Produkten und Anwendungen
- Pflege der Kundenstammdaten
- Marktbeobachtung und Identifizierung neuer Vertriebsmöglichkeiten
- Teilnahme an Messen und Kongressen zur Kundenbindung und -gewinnung
- Erreichung der Vertriebsziele und Umsatzsteigerung

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung mit bisheriger Tätigkeit im Vertrieb, idealerweise im Umfeld der Medizintechnik

- Oder besitzen ein abgeschlossenes Studium im Bereich Medizintechnik, Betriebswirtschaft oder einer ähnlichen Fachrichtung
- Erfahrung im Vertrieb von Medizinprodukten, idealerweise in der Ästhetischen Medizin
- Kenntnisse über die Produkte und Anwendungen in der Ästhetischen Medizin
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Hohe Kundenorientierung und Verkaufstalent
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen im Inland
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamfähigkeit und Freude an der Zusammenarbeit mit Kollegen und Kunden
- Flexibilität und Fähigkeit in einem dynamischen Arbeitsumfeld

Ihr Kontakt:

Ich freue mich auf Sie!

Frau Elisabeth Seitz
PM Personal GmbH
Magirus-Deutz-Str. 14
D-89077 Ulm

Mobil: +49 151 14191061
E-Mail: e.seitz@pmpersonal.de

Abteilung(en): Prio A (Staffery)

[Impressum](#)