Vertriebsaußendienst (m/w/d) für Medizintechnik

(482)

Standort: Bremen, Cloppenburg, Meppen Anstellungsart(en): Direktvermittlung Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Stellenbeschreibung

Wenn Sie Lust und Freude am **Vertrieb von Medizinprodukten** haben, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Unser Mandant, ein wachstumsstarkes Unternehmen im Bereich der Medizintechnik, ist als **Premiumanbieter** weltweit ganz vorne mit dabei, wenn „Made in Germany“ bei Ärzten, in Krankenhäusern, bei Physiotherapeuten oder im Profisport nachgefragt wird. Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir einen engagierten Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) für die **Regionen Bremen, Cloppenburg und Meppen.**

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für die Betreuung des bestehenden Kundenstamms.
- Aktive Gewinnung von Neukunden, Kaltakquise.
- Vertrieb hochwertiger Medizinsysteme und Verbrauchsmaterialien.
- Durchführung kleinerer Wartungs- und Servicearbeiten.
- Vorführungen und Einweisungen in die Bedienung der Medizinsysteme.
- Sie haben Freude und Spaß bei der Betreuung unserer Bestandskunden.
- Sie nutzen Ihr eigenes Fahrzeug, wobei die Kosten im betriebsüblichen Rahmen erstattet werden.

Das bringen Sie mit:

- Idealerweise haben Sie bereits erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb (Handel, Dienstleistung), idealerweise als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d), Sales Manager (m/w/d) oder Außendienstmitarbeiter (m/w/d).
- Sie verfügen über Kenntnisse im Gesundheits- oder Sportwesen (z.B. Physiotherapie, Krankenpflege).
- Ihre Stärken liegen in Kommunikationsfähigkeit, Akquisitionsstärke und Vertriebsaffinität.
- Sie haben bereits im Vertriebsinnendienst oder Außendienst gearbeitet.
- Sie zeichnen sich durch Empathie, Aufgeschlossenheit und hohe Motivation aus.
- Selbstmanagement-Kompetenz, Eigenverantwortung und ein hoher Einsatzwille runden Ihr Profil ab.
- Sie sind auch technisch interessiert und möchten Ihr erworbenes Wissen gerne weitergeben.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Nutzen Sie diese spannende Gelegenheit, um in einem erfolgreichen Unternehmen hochwertige Medizintechnik zu vertreiben.
Bitte beachten Sie, dass weitere Informationen und detaillierte Angaben zu den Konditionen im Vorstellungsgespräch besprochen werden.

Ihre Vorteile bei unserem Kunden:

- Umfassende Einarbeitung zum/zur Medizinprodukteberater*in.
- Ein eigenes Vertriebsgebiet direkt vor Ihrer Haustür.
- Geregelte Arbeitszeiten für eine ausgeglichene Work-Life-Balance.
- Eigenverantwortliche Planung Ihrer Woche für maximale Flexibilität.
- Ein herausragendes Arbeitsklima in einem erfolgreichen Unternehmen.

- Eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis.
- Individuelle Möglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Weiterbildung.
- Betriebliche Altersvorsorge und weitere attraktive Mitarbeiter-Benefits.
- Attraktives Vergütungsmodell.

PM Personal GmbH

Herr Ralph Greiner

E-Mail: r.greiner@pmpersonal.de
Tel: +49 151 14191060
Schriftlich: PM Personal GmbH, Magirus-Deutz-Straße 14A, 89077 Ulm

oder per Button auf unserer Homepage